



CBA EM FINANÇAS

CBA EM FINANÇAS

O CBA em Finanças é um programa que proporciona aos participantes sólidos fundamentos em finanças e liderança. O programa tem o objetivo de preparar executivos para enfrentar o ambiente de negócios atual, onde competências como lideranças e negociação são essenciais. Adicionalmente, o módulo Interdisciplinar e as metodologias de ensino fornecerão uma visão holística.

A QUEM SE DESTINA?

- **Profissionais de áreas de finanças** que desejam aperfeiçoar seus conhecimentos e competências ou que exerçam funções para as quais é indispensável uma visão profunda das finanças corporativas e do mercado.
- **Executivos de áreas técnicas com responsabilidades gerenciais** em áreas onde os conhecimentos de finanças sejam um diferencial.
- **Gestores e administradores financeiros** em posições seniores que percebam a importância do conhecimento aprofundado na área ou a necessidade de reciclagem para galgar posições em suas empresas.

COORDENADOR DO CURSO



Walter Alba é diretor do iPL, e foi diretor de Programas Executivos na Veris Educacional, onde criou e implementou programas de Certificates em diversas capitais, e desenvolveu o Projeto Parcerias (com 15 parceiros e 20 cidades brasileiras). Também dirigiu o Programa de Finanças no Ibmec São Paulo e foi Head de Controle e Compliance para a América Latina no ING Barings Bank.

Alba é Master Science in Financial Management pela University of London, MBA Executivo em Finanças pelo Ibmec e Certified Public Accounting pela Universidad Nacional de La Plata. Participou de cursos de aperfeiçoamento ministrados em Harvard Business School, como o CPCL, na New York University e na University of Califórnia.

METODOLOGIAS

O CBA unifica visão holística com pragmatismo, amalgamando teorias relevantes ao talento e experiência de nossos professores para criar um programa diferenciado, alinhado com os programas das principais escolas de negócios do mundo.

O desenho do programa permite uma profunda discussão dos temas tratados. As experiências relevantes de alunos e professores são parte da metodologia, assim como casos, trabalhos em grupo, discussões plenárias e apresentação de especialistas compõem as ferramentas de um ensino inovador.

PARTICIPANT-CENTERED LEARNING (CASES)

O método do case é uma das ferramentas mais poderosas para o desenvolvimento acelerado de executivos. No CBA, serão discutidos cases reais que colocarão o participante no centro de decisões-chave da vivência empresarial.

Nesse processo de aprendizado baseado em análises e discussões, os participantes assumem o papel dos executivos para elaborar planos de ação e tomar para si a responsabilidade de decisão. O método do case prepara o executivo para tomada de decisão com avaliação de riscos, desenvolvimento do raciocínio analítico, e a capacidade de articulação e negociação.

PROBLEM-BASED LEARNING

A metodologia propõe ao participante a resolução de problemas não estruturados com informações incompletas, semelhante ao que se vivencia no dia a dia das organizações.

O uso desta metodologia promove o conhecimento em novas áreas do saber, estimula a criatividade, impulsiona o pensamento crítico, fomenta as capacidades de análise e decisão, e desenvolve as competências para trabalho em grupo e gestão de estresse.

EXPERIENTIAL LEARNING

A aprendizagem segundo a abordagem vivencial resulta em conhecimento por meio da transformação pela experiência, partindo-se do pressuposto de que diferentes pessoas aprendem de maneiras diferentes.

A metodologia se apoia em atividades experienciais indoor e outdoor, que levam ao engajamento total no processo de aprendizagem, à capacidade de visão sistêmica, trabalho em equipe, comunicação, negociação e quebra de paradigmas.

ESTRUTURA DAS AULAS

CBA EM FINANÇAS IPL	
MÓDULO	DISCIPLINAS
Liderança e Habilidades Gerenciais	Liderança e Desenvolvimento de Equipes Negociação Estratégica e Gerenciamento de Conflitos Métodos Quantitativos Finanças de Mercado Ambiente Macroeconômico Risco de Crédito Avaliação de Investimentos Seminário Aplicado de Finanças e Mercado



CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

LIDERANÇA E DESENVOLVIMENTO DE EQUIPES

- Traços e as funções de um líder - leadership code
- Estilos de liderança e seus impactos na organização
- Equipes de alta performance
- Desenvolvimento de ambiente de alta performance
- Como obter engajamento
- Líder engajador
- Estratégias de engajamento

NEGOCIAÇÃO ESTRATÉGICA E GERENCIAMENTO DE CONFLITOS

- Comunicação interpessoal
- Barreiras à comunicação
- Trabalhando os aspectos emocionais nas negociações
- Estilos de negociação
- Percepção
- Assertividade aplicada à negociação
- Etapas do processo de negociação
- Negociação simulada
- Metodologia de negociação baseada em princípios - Harvard University

MÉTODOS QUANTITATIVOS

MATEMÁTICA FINANCEIRA

- Introdução à matemática financeira
- Juros simples e desconto
- Juros compostos
- Séries de pagamento uniformes
- Taxas de juros
- Sistemas de amortização

ELEMENTOS DE ESTATÍSTICA

- Medidas de posição e tendência central
- Medidas de dispersão e variabilidade
- Correlação e regressão linear
- Introdução à probabilidade
- Esperança estatística
- Distribuição normal de probabilidades
- Intervalos de confiança para a média e proporção
- Teste de hipóteses

FINANÇAS DE MERCADO

- Sistema financeiro
- Mercados financeiros e monetários
- Formação dos juros
- Estrutura temporal da taxa de juros
- Spread bancário
- Taxas de juros do mercado financeiro
- Produtos financeiros
- Mercado de renda fixa
- Mercado de ações - primário e secundário

AMBIENTE MACROECONÔMICO

- Fundamentos de economia
- Estruturas de mercado
- Fundamentos de macroeconomia
- Política econômica
- Economia internacional

RISCO DE CRÉDITO

GESTÃO DE RISCO DE CRÉDITO

- Modelos de mensuração do risco de carteiras expostas a risco de crédito
- Métodos quantitativos aplicados ao crédito
- Administração do portfólio de crédito: perda esperada e não esperada em portfólios, RAROC, precificação, desempenho de carteiras, concentração, estratégias de saída

ANÁLISE DE CRÉDITO

- Necessidade de capital de giro (NCG)
- Efeito tesoura. Análise vertical e horizontal
- Análise econômica e financeira
- Análise do crédito da pessoa jurídica
- Garantias
- Gerenciamento do risco de crédito

AVALIAÇÃO DE INVESTIMENTOS

- Introdução
- Risco e retorno, estimativas de taxas de desconto
- Avaliação por fluxos de caixa descontados
- Estudo de caso CVRD 2004
- Avaliação de empresas cíclicas
- Avaliação de projetos
- Avaliação de empreendimentos imobiliários
- Avaliação de empresas de capital fechado
- Avaliação de empresas da nova economia
- Avaliação de marcas
- Discussão de cases

SEMINÁRIO APLICADO DE FINANÇAS E MERCADO

PROGRAME-SE

Próxima turma: início em 29 julho de 2013.

Duração: 180 horas.

Local: Sede iPL/Campus Berrini e Campus Paulista.

Condições de pagamento:

R\$ 9.595,00 à vista ou 12 x R\$ 799,58 matrículas de 31/05 a 30/06.

R\$ 10.095,00 à vista ou 12 x R\$ 841,25 matrículas de 01/07 a 29/07.

Para mais informações, por favor, entre em contato pelo e-mail contato@iPLedu.com ou pelo telefone (11) 2364-9355.

ADMISSÃO

O processo de admissão ao CBA em Finanças é feito a partir do preenchimento e envio do formulário de inscrição no site www.ipledu.com/programas/abertos/certificate-programs/cba-financas/sobre-curso, com o currículo anexo.

Após a análise do currículo, será realizada uma entrevista com o Coordenador Acadêmico ou outro educador, na qual o aluno deverá apresentar uma cópia do diploma universitário, entre outros documentos.



www.iPLedu.com